



Maurice van Son maakt vliegende start als adviseur autonoom maaien bij De Ridder

Maurice van Son is sinds begin dit jaar in dienst bij De Ridder Golf | Sport | Groen als adviseur autonoom maaien. Dat is een direct gevolg van het feit dat dit groenbedrijf in Soesterberg vorig jaar dealer geworden is van het Duitse merk Kress.

Auteur: Wijnand Meijboom

De maairobots van Kress worden inmiddels ingezet op de golfbanen Kromme Rijn en Old Course Loenen, waar De Ridder het onderhoud verricht. 'Uiteindelijk willen we ze inzetten op meerdere banen die wij beheren', zo blikt Van Son vooruit. Dit kan natuurlijk niet van de ene op de andere dag, maar vergt overleg met de golfclubs. Tijdens dat overleg zullen de voordelen van deze maairobots zeker naar voren gebracht worden. 'Maairobots leveren niet direct een kostenbesparing op, zoals vaak

wordt gedacht. Ze zorgen vooral voor een betere maaikwaliteit doordat ze frequenter maaien. Hierdoor zijn er ook minder grasresten per maaibeurt.' Van Son somt op: 'Andere voordelen zijn dat maairobots dag en nacht kunnen werken, stiller zijn, minder uitstoot hebben, de bodem niet verdichten en geen sporen achterlaten.'

Met een achtergrond in e-commerce en green-keeping is de nieuwe functie bij De Ridder op



‘Ik ben eigenlijk toevallig bij De Ridder terechtgekomen’

op golfbanen en sportvelden en komt de particuliere markt op de tweede plaats. ‘Ze zijn nu al niet aan te slepen’, zegt de kersverse adviseur tevreden. De Ridder kan als dealer niet alleen maairobots leveren, maar ook alle andere handgereedschappen van Kress, van bladblazers tot bosmaaiers.

Zo laag mogelijke footprint

Alle producten van Kress werken op een accu en het bedrijf produceert met een zo laag mogelijke footprint. Deze duurzame insteek past perfect bij de bedrijfsfilosofie van De Ridder, een op het hoogste niveau van de CO2-prestatieladder gecertificeerde groenbedrijf. ‘Ook wij streven namelijk naar steeds verdere verduurzaming. Dat is ook een belangrijke reden dat wij voor elektrische machines kiezen’, zo benadrukt Van Son. Nog een pluspunt van de maairobots van Kress zijn de borsteltjes onder de spatborden boven de achterwielen. Deze verwijderen het vuil automatisch van de draaiende wielen, waardoor de wielen altijd grip blijven houden.

Dronepiloot

Een ander belangrijk unique sellingpoint van de Kress-maairobots is dat er geen antenne nodig is om de satellietontvangst te verbeteren. ‘Kress heeft een eigen RTK-systeem in beheer, waardoor het signaal heel sterk is en de maairobots niet gevoelig zijn voor verstoring, bijvoorbeeld door bomen rond een golfbaan of sportveld.’ De maairobots worden door De Ridder in eerste instantie ingezet op roughs, omdat daar de meeste tijdswinst is te behalen, maar gebruik op fairways en tees is ook mogelijk, legt Van Son uit. ‘Ik ben nu druk bezig met het intern uitrollen en het zo efficiënt mogelijk inmeten. Dat betekent veel rekenwerk. Je moet dan bijvoorbeeld rekening houden met obstakels, no-go zones, het gewenste maaibeeld en de locatie van het laadstation om tot een ideaal maaiprogramma te komen.’ Zijn achtergrond als dronepiloot helpt hem bij dit werk. Hij hoopt dat drones in de toekomst eveneens een grotere rol kunnen spelen in het golfbaanonderhoud.

Voorlopig hebben de maairobots zijn aandacht. Alle gemachtigde greenkeepers van De Ridder hebben een app waarmee ze de maairobots kunnen bedienen. Het inregelen doet Van Son. ‘Een golfbaan leeft; dat betekent dat de maa lijnen ook weleens veranderen. Als de robots eenmaal ingeregeld zijn, is de bediening eenvoudig, net als bij een drone.’ Zoals eerder vermeld, betekent de inzet van maairobots geen grote kostenbesparing of personele bezuiniging. Uiteraard kunnen robots wel helpen om greenkeepers vrij te spelen voor andere taken. ‘Ik denk dat de inzet van dergelijke moderne techniek zelfs kan helpen om meer jongeren aan te trekken voor dit vak’, zegt Van Son.

Elektrische bus

De Ridder maakt gebruik van het model KR236E, dat tussen 24.000 m2 en 38.000 m2 autonoom kan maaien. Het aanbod van Kress bestaat uit wel tien verschillende typen maairobots, van 600 m2 tot 38.000 m2. ‘Binnenkort komt er een die twee keer zo groot is als het model dat wij nu gebruiken, maar het kan zomaar zijn dat kleinere robots de toekomst hebben. Dat zie je ook in de luchtvaart, waar de grote jumbojets plaatsgemaakt hebben voor kleinere modellen.’ Geheel in stijl zorgt een splinternieuwe elektrische bus van De Ridder ervoor dat alle Kress-maairobots (en andere gereedschappen) naar hun bestemming gebracht kunnen worden. Aan Maurice van Son de taak om dit te stroomlijnen en in goede banen te leiden.

zijn lijf geschreven. ‘Ik ben eigenlijk toevallig bij De Ridder terechtgekomen. Toen ik de maairobots van Kress op een NGA-jaarvergadering zag staan, hoorde ik dat De Ridder het nieuwe dealership nog niet had vormgegeven. Na vier jaar als greenkeeper in Amelisseweerd zocht ik een nieuwe uitdaging en dus heb ik gesolliciteerd.’ Sinds februari is hij actief in zijn nieuwe functie. ‘Ik vond de maairobots van Kress direct mooi om te zien. Ze bewegen heel soepel en ook de kleurstelling en het design spreken mij aan. Heel net en *sleek* allemaal.’

De uitstraling van deze robots spreekt meer mensen aan. Van Son: ‘Als ik op een golfbaan ben, word ik soms door spelers aangesproken met de vraag of zij er ook een voor hun tuin kunnen aanschaffen.’ Dat is zeker mogelijk, maar voorlopig richt De Ridder zich als dealer



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!